

Oportunidade 07.2025 - Vendas técnicas e negociações complexas - Indústria metalmeccânica e plástico

Edital: EDITAL DE CADASTRAMENTO E CREDENCIAMENTO DE PESSOAS JURÍDICAS PARA PRESTAÇÃO DE SERVIÇOS DE INSTRUTORIA E CONSULTORIA COM PRODUTOS DE SUA PROPRIEDADE INTELECTUAL

Prezados credenciados,

Solicitamos proposta de metodologia que contemple as características abaixo:

Escopo: Marketing e vendas

Tema: Negociação e vendas

Objetivo:

- Melhorar as técnicas e as competências comportamentais dos empresários em negociações de vendas complexas (consultivas).
- Melhorar o método de prospecção de clientes e condução de oportunidades de negócio, desde sua abertura até o fechamento.

Conteúdos essenciais sugeridos:

- Demonstrações de Produto: Técnicas eficazes para apresentar soluções técnicas;
- Consultoria ao Cliente: Abordagem consultiva para entender necessidades específicas;
- Técnicas de Persuasão: Métodos para influenciar decisões em negociações difíceis;
- Gestão de Conflitos: Estratégias para resolver impasses e contorno de objeções durante negociações.
- Construção de Relacionamentos: Importância das relações na negociação a longo prazo.
- Treinamento da Equipe de Vendas: Capacitação sobre produtos e técnicas de vendas.

Público-alvo: empresas industriais da cadeia produtiva metalmeccânico e plástico, participantes do Projeto Vocação Metalmeccânico da Regional Serra Gaúcha. Esses produtos que serão homologados, oportunamente também serão utilizados no Projeto Vocação Metalmeccânico da Regional Sinos.

Carga horária estimada:

- 8 horas para o workshop/capacitação (4 encontros de 2 horas no formato presencial)
- 2 horas para a mentoria/consultoria (1 encontro de 2 horas no formato presencial)

Observações:

- O programa ocorrerá impreterivelmente no formato presencial, no município de Caxias do Sul, além de outros municípios que fazem parte da região da Serra Gaúcha, com data de início prevista para o mês de março/2025.

Uso Interno

- As capacitações serão realizadas em Caxias do Sul e as consultorias nos municípios onde as empresas estão localizadas.

Formato: presencial

Tipologia sugerida: Instrutoria (Workshop ou oficina) e consultoria individual

Prazo para cadastramento do produto: 07 de fevereiro de 2025.

Gestor da oportunidade: Ivandro Moraes

Para cadastrar o produto [Clique Aqui](#)

Critérios analisados:

Primeira etapa: cadastro até 07/02/2025

- **Eliminatórios**
 - Empresa NÃO habilitada no EDITAL DE CADASTRAMENTO E CREDENCIAMENTO DE PESSOAS JURÍDICAS PARA PRESTAÇÃO DE SERVIÇOS DE INSTRUTORIA E CONSULTORIA COM PRODUTOS DE SUA PROPRIEDADE INTELECTUAL
 - Empresa NÃO ser apta em instrutoria e consultoria
 - NÃO Cadastrar o produto no prazo
- **Pontuados**
 - Consistência da proposta do produto cadastrado no banco de produtos

Segunda etapa (se necessário): encaminhamento de materiais (será solicitado apenas aos que atenderem aos critérios da primeira etapa)

- **Eliminatório**
 - Encaminhar estrutura que contemple o detalhamento das soluções propostas no prazo
- **Pontuados:**
 - Atendimento do objetivo do método
 - Estrutura do método da instrutoria
 - Dinamicidade, interatividade e práticas previstas na metodologia
 - Atuações anteriores no escopo e tema do aviso em questão, assim como experiência no segmento metalmeccânico (verificadas no Portal Integra). O Sebrae RS poderá solicitar comprovações de experiência complementares, caso entenda necessário.

As empresas interessadas devem incluir as informações do seu produto no link abaixo ou acessar o portal integra no item oportunidades. [Clique Aqui](#) e cadastre o seu produto!